

Programme Digital Invest

Plan Investir dans la croissance 2010 - 2012

Programme Digital Invest

« Investir dans la croissance 2010-2012 » s'inscrit dans le plan filière régional soutenu par :



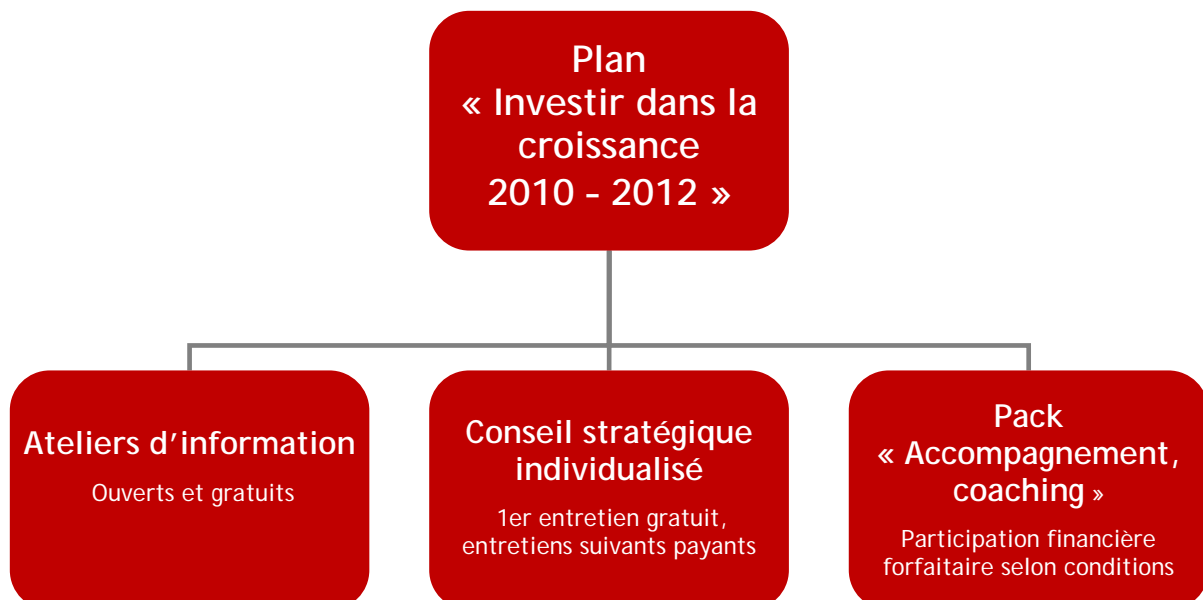
Cap Digital lance son Plan « Investir dans la croissance 2010 - 2012 »

« Investir dans la croissance 2010 - 2012 » vise à créer des conditions optimales pour le développement des PME adhérentes de Cap Digital.

Ce plan adresse plusieurs leviers de compétitivité : financement en capital, marketing de l'innovation, développement international, ressources humaines ... permettant aux adhérents de Cap Digital de bénéficier de l'expertise de l'équipe permanente de l'association ainsi que de l'expertise de partenaires institutionnels et de prestataires reconnus.

Ce plan est développé dans le cadre du plan filière régional porté par Cap Digital. Le premier volet de ce plan d'envergure est le programme de coaching dans la recherche de financements privés dénommé Digital Invest. Il vise à la fois les entreprises en recherche de financements de leur croissance et les investisseurs.

D'un point de vue méthodologique, « Investir dans la croissance 2010 - 2012 » propose une série de programmes d'action correspondant aux différents leviers de compétitivité et reposant systématiquement sur les 3 niveaux d'accompagnement ci-dessous :



Programme Digital Invest

Ce programme accompagne les entreprises qui en bénéficieront sur plusieurs mois, tout au long d'un cycle de recherche de financement, et couvre les points suivants :

- La connaissance du monde de l'investissement et la stratégie de recherche de financement
- Le Business Plan - dimension qualitative
- Le Business Plan - éléments quantitatifs
- La valorisation et la proposition d'investissement
- Les principaux points juridiques
- La maîtrise de sa communication
- La présentation aux investisseurs

Pack de base

Il comprend :

- des ateliers pratiques, avec questions /réponses (4 entreprises au maximum par atelier)
- des séances individualisées sur la base des cas des entreprises

Les ateliers regrouperont 4 entreprises maximum, sélectionnées pour être :

- **non concurrentes**
- **au même stade de maturité et d'avancement** dans leur recherche de financement

Les ateliers mettront l'accent sur des points très concrets, chaque entreprise pouvant apprendre de la situation des 3 autres.

Thème	Durée	Format
Diagnostic / Orientation	½ journée	Séance individuelle
Stratégie de recherche de financement	½ journée	Atelier
Le Business Plan dans les règles de l'art	½ journée	Atelier
Le Business Plan - dimension qualitative	½ journée	Séance individuelle
Le Business Plan - dimension qualitative	½ journée	Séance individuelle
Le Business Plan - éléments quantitatifs / financiers	½ journée	Séance individuelle
Le Business Plan - éléments quantitatifs / financiers	½ journée	Séance individuelle
La valorisation et la proposition d'investissement Principaux points juridiques	½ journée	Atelier
Stratégie de recherche de financement	½ journée	Séance individuelle
Gérer sa communication	½ journée	Atelier
Coaching à la présentation investisseurs	½ journée	Séance individuelle
TOTAL	11 séances	7 séances individuelles 4 ateliers

Prestations complémentaires

A ce pack de base, pourront s'ajouter des prestations complémentaires, qui seront préconisées au moment du diagnostic de départ :

- Expertise propriété industrielle
- Crédit Impôt Recherche
- Optimisation du financement public du développement
- Expertise concours bancaire

Au terme de ce programme, vous disposez de :

- votre Business Plan
- votre présentation ppt
- votre Executive Summary
- Vous êtes préparé à la communication aux investisseurs

Conditions de participation

- Coût du programme : 3000€ HT soit 3588€ TTC
- Frais de dossier de candidature : 150€ HT soit 179,40 € TTC

Les prestations complémentaires s'élèvent à 500€ HT soit 598€ TTC par séance individuelle.

Profils des entreprises recherchées

- Accès marché clairement identifié
- Démarche marketing & commerciale entamée
- En phase d'expansion
- Financements publics pour la phase de création-amorçage exploités

Comment candidater ?

- Remplir le dossier de candidature ci-joint, et l'envoyer à investirdanslacroissance@capdigital.com
- Joindre au dossier de candidature tous éléments formalisés préalablement sur leur plan de développement, les projets de R&D structurants déjà achevés, etc
- Envoyer par voie postale un chèque de 179,40 €, à l'ordre de Cap Digital à Cap Digital - Passage de l'Innovation - 74 rue du Faubourg Saint Antoine - 75012 Paris.

Date limite de réception des candidatures : **23 juillet minuit.**

Processus de sélection

Un comité de sélection sera mis en place. Il sera constitué de :

- Business Angels ou représentant des grands réseaux de Business Angels d'Ile de France
- investisseurs en capital-risque
- représentants de Cap Digital

Ce comité de sélection recevra les éléments transmis par les entreprises sur la base d'une présélection, et rendra son avis en utilisant un barème commun. Seules 20 entreprises seront sélectionnées pour bénéficier du pack.

Confidentialité : Cap Digital garantit la confidentialité de toutes les informations remises par les entreprises candidates et sélectionnées pendant toute la durée du processus.

Calendrier

Ce calendrier permet aux entreprises de se présenter devant les investisseurs au meilleur moment.

L'accompagnement se déroulera de septembre à février permettant ainsi aux entreprises qui le souhaitent de s'inscrire dans le calendrier des levées de fonds ISF.

En conséquence, le programme respectera le planning suivant :

- **22 juin** : lancement de l'appel à candidature
- **23 juillet à minuit** : fin de l'appel
- **Début septembre** : entretiens d'orientation
- **Mi-septembre** : constitution des groupes pour les ateliers
- **Mi-septembre - janvier** : ensemble des ateliers et séances individuelles, selon un planning propre à chaque groupe (tenant compte de la disponibilité des entrepreneurs)

Contact

investirdanslacroissance@capdigital.com

Cap Digital
Passage de l'innovation
74 rue du Faubourg Saint Antoine
75012 Paris
01 40 41 11 60