



FRENCH IT CONNECTION : Profitez des opportunités du secteur des TIC au Canada

**TORONTO & MONTREAL
DU 5 AU 9 OCTOBRE 2009**



Vous souhaitez vous développer en Amérique du nord et prospecter le marché canadien ?

Participez à ces rencontres d'affaires organisées par le réseau des Missions Économiques-Ubifrance en partenariat avec la Chambre de commerce française au Canada.

Une mission collective pour vous permettre de rencontrer des clients et des partenaires potentiels et de comprendre le marché canadien et ses enjeux :

- Une approche directe de vos prospects selon un programme personnalisé de rendez-vous organisés sur une semaine et dans deux villes et provinces canadiennes dynamiques
- La participation à des séminaires afin de comprendre le marché, ses enjeux et spécificités dans les différentes provinces tout en faisant du networking

Date limite
d'inscription :
10 juillet 2009

www.ubifrance.fr



→ Un secteur très dynamique et offrant de nombreuses opportunités :

- Le secteur des TIC est **l'un des secteurs les plus dynamiques** de l'économie Canadienne avec un CA estimé à plus de 145 Mds de CAD en 2007. La plupart des provinces canadiennes en ont fait depuis de longues années un des **secteurs prioritaires** en termes de développement économique et en particulier l'Ontario (la région du Grand Toronto est le 3ème pôle nord américain en matière de TIC), le Québec ainsi que la Colombie Britannique.
- De nombreux clusters ou grappes technologiques fédèrent et soutiennent une industrie où l'innovation est primordiale et qui est le **premier récipiendaire des dépenses en R&D du Canada**. Le Canada est également reconnu comme un chef de file mondial pour les technologies sans fil, les applications liées à la sécurité ou le divertissement numérique.

Les segments les plus porteurs du secteur sont :

- les **produits et services pour les télécommunications / internet** (attribution récente de nouvelles licences, convergence, présence de RIM (Blackberry)...),
- les **logiciels et services informatiques** (en plein essor et offrant de bonnes perspectives à nos entreprises) ,
- les **médias numériques et interactifs** (Montréal est l'un des principaux pôles mondiaux dans les jeux-vidéo tandis que Toronto est incontournable dans les secteurs du traitement de l'image, des applications 3D....).

→ Ce que nous vous proposons avec la French IT Connection :

- Une **approche directe** de vos partenaires potentiels selon un programme personnalisé de rendez-vous organisés sur 5 jours à Toronto et Montréal (ou Vancouver, cf page suivante).
- Des séminaires pour que vous puissiez **mieux appréhender le marché canadien des TIC** ainsi que ses enjeux et ses spécificités provinciales ; la rencontre de spécialistes et entrepreneurs du secteur vous permettra aussi de comprendre la pratique des affaires locale et de bénéficier d'un échange d'expériences fructueux.
- Le réseau de contacts et l'expérience du réseau des Missions Economique Ubifrance et de la Chambre de commerce française au Canada qui **mettent en commun leurs forces** au service de votre développement sur ce marché.

Vous bénéficiez avec nos forfaits des nouvelles mesures d'accompagnement des entreprises mises en place par le Secrétaire d'Etat au Commerce Extérieur :

- Un meilleur subventionnement des projets proposés aux entreprises
- Une nouvelle aide forfaitaire aux frais de déplacement des entreprises (transport et hébergement)*

Rencontres d'affaires au Canada

**Programme d'un coût initial de 3 200 €
proposé au tarif subventionné de 1.500 € ***

Valeur de la prestation :	3 200 €
Subvention de l'État (à déduire) :	- 700 €
Aide forfaitaire au déplacement* (à déduire) :	- 1000 €
Somme à régler par l'entreprise :	1500 € net*

* Pour les entreprises effectuant le déplacement depuis la France.

L'hébergement sur place et les billets d'avion restent à votre charge (environ 1.700 euros pour le vol transatlantique, le vol intérieur et 6 nuits d'hôtels); vous pourrez profiter des tarifs préférentiels négociés par les Missions Economiques Ubifrance ou la CCFC et nous vous mettrons en relation avec une agence de voyage chargée de négocier un tarif de groupe.

PROGRAMME

**Lundi 5
octobre**

Toronto :

- **Matin** : accueil et séminaire d'information
- **Après-midi** : Début des programmes de rendez-vous

**Mardi 6
octobre**

- **Suite des programmes de rendez-vous individuels**
- **Soir** : Dîner de groupe des entreprises françaises

**Mercredi 7
octobre**

- **Matin** : Suite des programmes de rendez-vous
- **Transfert à Montréal à midi**

Montréal* :

- **Après-midi** : accueil et séminaire d'information à Montréal

**Jeudi 8
octobre**

- **Journée consacrée aux programmes de rendez-vous individuels**
- **Soir** : cocktail en présence des décideurs locaux, des entreprises françaises

**Vendredi 9
octobre**

- **Journée consacrée aux programmes de rendez-vous individuels**
- Fin du programme

* A noter la possibilité pour les entreprises qui le souhaiteraient de se rendre à Vancouver le mercredi 7 afin d'y suivre un programme de rendez-vous individuels en lieu et place de Montréal.



Les aides à l'export :

De nombreuses aides ont été développées aux niveaux régional et national pour vous accompagner dans vos projets internationaux. Les dépenses engagées au titre de cette mission peuvent ainsi être reprises dans le cadre de l'assurance prospection proposée par la COFACE (quotité garantie : 65%). Pour en connaître le détail et identifier celles qui pourraient plus particulièrement vous être utiles, rendez-vous sur www.ubifrance.fr



Inscription :

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- ✓ Votre bon d'engagement de participation à cette opération
- ✓ Votre règlement par chèque ou virement bancaire

Pour les entreprises du grand Paris ou du Nord Pas de Calais :

Des aides et des services supplémentaires peuvent vous être accordés pour vous accompagner sur le marché canadien par nos deux partenaires suivants sur cette opération :

Contacts :

Grand Paris

Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris CCIP
Fahima SADAQUI RAMOS
Direction des Actions et de la Coop^o internationale
Conseiller Amérique du Nord
Tél : 01 55 65 36 95
fsadaouiramos@ccip.fr

Nord-Pas de Calais

CCI International Nord- Pas de Calais
Véronique POTY
Conseillère en développement international
zone Etats-Unis/Canada/Mexique
Tél : 03 59 56 21 45
vpoty@cci-international.net



Chambre de commerce
et d'industrie de Paris



Vos interlocuteurs :

Pour toute information complémentaire :

Eric MORAND

Chef du pôle Nouvelles Technologies (NTIS)
Réseau ME-UBIFRANCE Canada
Tél : + 1 416 977 1257 x 206
eric.morand@ubifrance.fr

Cyrille MARCANT

Responsable du service Appui aux Entreprises
Chambre de commerce Française au Canada
Tél : + 1 514 281 3203
cmarcant@ccfcm.ca



A noter dans votre agenda :

Rencontres à l'occasion de la Convention R2B

ITALIE – Bologne – 12-13 Novembre 2009

Rencontres – Les services à valeur ajoutée dans l'informatique et les télécommunications

KENYA – Nairobi – 24-26 Novembre 2009

Retrouvez les événements de votre secteur sur : www.ubifrance.fr/agenda et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Date limite d'inscription : 10 juillet 2009

Merci de nous envoyer le bulletin d'engagement
au numéro de Fax suivant : + 1 416 977 7944

